

## Le réseau des GRETA CFA

Former tout au long de la vie, c'est investir dans le capital humain, source de talents et de compétitivité.

Formez-vous à demain !

Les GRETA CFA vous conseillent, vous accompagnent dans vos projets. Notre couverture territoriale vous offre proximité, réactivité et efficacité. Nos équipes de professionnels vous assurent une formation personnalisée de qualité.

Organisme de formation continue de l'éducation nationale implantée depuis plus de 45 ans, le GRETA CFA du Rhône possède une solide connaissance de son territoire et des besoins en matière d'emploi/formation.

Pour y répondre, il accompagne tous les acteurs dans leur montée en compétences et propose une grande variété de formations et de diplômes.

### Contact

T 04 74 02 30 16

greta.rhone@ac-lyon.fr



[www1.ac-lyon.fr/greta/rhone](http://www1.ac-lyon.fr/greta/rhone)

## BAC PRO Métiers du Commerce et de la Vente option A animation et gestion d'espace commercial en apprentissage



# Le BAC PRO MCV te forme au conseil et à la vente pour contribuer au développement du chiffre d'affaires d'une entreprise

## Une formation recherchée

Cet employé commercial est amené à travailler dans tout type d'unité commerciale, physique ou virtuelle, et il a pour mission de mettre à la disposition de la clientèle les produits correspondant à sa demande.

Il apprend les techniques de prospection, de la relation client et les techniques de vente pour développer un portefeuille client.

Le titulaire du BAC PRO MCV doit avoir le sens de l'accueil, des qualités d'écoute et de disponibilité.

### Admission

- > Niveau 3 (CAP, BEP) ou avoir validé son année de Seconde
- > Dossier de candidature, commission de recrutement et entretien si besoin

### Durée prévisionnelle de la formation

- > 1350 heures, 2 ans en alternance (contrat d'apprentissage)

### Poursuite d'études

- > BTS MCO, BTS NDRC, MC Assistance Conseil, Vente à distance, BTS A Technico-commercial, BTS CCST

### Débouchés

- > Assistant ou Conseiller de Vente, employé de commerce, commerçant, vendeur, télévendeur spécialisé, vendeur en magasin

### Lieu de la formation

- > Lycée Claude Bernard à Villefranche-sur-Saône

Découvrez toutes nos formations en apprentissage :  
Scannez le QR CODE au dos !

Le titulaire du BAC PRO MCV participe, au sein d'une équipe commerciale, à l'approvisionnement, à la vente et à la gestion commerciale.

## Contenu de la Formation

### Modules professionnels

3 blocs de compétences communes :

- > Conseiller et vendre
- > Suivre les ventes
- > Fidéliser la clientèle et développer la relation client

1 bloc de spécialisation :

- > Animer et gérer l'espace commercial

### Modules généraux

- > Français - Histoire/Géographie - Enseignement moral et civique
- > Mathématiques
- > Economie/Droit
- > Prévention Santé Environnement
- > Langues vivantes étrangères
- > Arts appliqués et cultures artistiques
- > Education physique et sportive



### Les + de l'apprentissage :

- > Formez-vous en centre de formation et en entreprise
- > Formez-vous en étant rémunéré
- > Formez-vous sans frais de scolarité
- > Gagnez en expérience professionnelle
- > Un salaire en partie exonéré d'impôt
- > Aide au permis de conduire (500€ dès 18 ans, selon critères d'éligibilité)